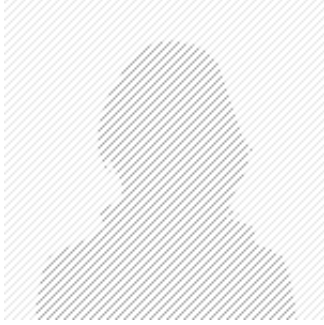




Gyvenimo aprašymas (CV)

Norėdami matyti vardą ir pavardę, turite
[Prisijungti](#)

Kokio darbo ieškau? Mano teigiamos savybės

Daugiametė, efektyvi su prigimtimi sutampanti pardavimų patirtis tiek didelėje, tiek mažoje įmonėje.

Sėkmingas ir rezultatyvus vadovavimas orientuotas į pardavimus, palaikant artimą ir gerą ryšį tiek komandoje, tiek su klientais.

Esu komandos žmogus, patikimas. Lanksti, reikli sau ir kitiems, atkakli, energinga, sąžininga, kūrybinga, turiu lyderio savybių. Imuosi tik tų projektų, kurie man įdomūs, kuriais tikiu.

Mano visos darbo dienos buvo ir yra susijusios su efektyviu, aktyviu bei kokybišku klientų aptarnavimu, su rezultatyviais pardavimais, gebėjimu bendrauti, sudominti.

Parduoti aš mokau, man sekasi, ir man tai patinka.

Svarbiausia aiškūs tikslai + gera, atvira komunikacija + turima patirtis = pardavimai pasmerkti sėkmei.

Kontaktai ir pagrindinė informacija apie mane

Gimimo data	1972-06-21 (53 m.)
Lytis	Moteris
Telefono numeris	Norėdami matyti kontaktus, turite Prisijungti
El. pašto adresas	Norėdami matyti kontaktus, turite Prisijungti

Darbo patirtis

Darbo laikotarpis	nuo 2017.06 iki dabar
Įmonės pavadinimas	UAB "Ermitažas"
Pareigos	Parduotuvės skyriaus vadovė
Plačiau apie darbo pobūdį, patirtį	• Skyrių darbo veiklos organizavimas, tikslų siekimas orientuotas į rezultatą • Pavaldžių darbuotojų darbo organizavimas, rezultatyvumo ir efektyvumo užtikrinimas • Operatyvus iškilusių problemų sprendimas • LEAN valdymo būdo įgyvendinimas, palaikymas • Klientų aptarnavimo kokybės gerinimas, palaikymas komandoje • Kainų ir asortimento sekimas ir kontrolė • Darbas su pirkėjų skundais, pretenzijomis • Darbas su prekių grupių įmonių tiekėjais • Darbas su buhalterine programa „AXAPTA“

Darbo laikotarpis	nuo 2015.05 iki 2017.06
Įmonės pavadinimas	UAB „Vaikystės žaislai“
Pareigos	Pardavimų vadovė
Plačiau apie darbo pobūdį, patirtį	• Efektyvus klientų aptarnavimas • Netiesioginių pardavimų vykdymas • Naujų projektų vystymas • Prekių asortimento formavimas ir pajamavimas • Darbas su apskaitos programa „Navision (NAV)“ • Statistinės klientų duomenų bazės formavimas, valdymas • Socialinė iniciatyva “8 minutė”(renginių organizavimas)

Darbo laikotarpis	nuo 2004.11 iki 2015.05
Įmonės pavadinimas	APB „Apranga“
Pareigos	Parduotuvės direktorė
Plačiau apie darbo pobūdį, patirtį	• Prekės ženklo sistemos įgyvendinimas ir valdymas. • Personalo valdymas, • Biudžeto, prekių likučių pardavimų valdymas, kontrolė, analizė • Pardavimų rezultatų vykdymas, ataskaitų rengimas, analizė ir pateikimas, • Kasdieninės parduotuvės veiklos organizavimas, tikslų iškėlimas. • Prekybinis salės įvaizdžio formavimas, aukštos klientų aptarnavimo kultūros kūrimas ir palaikymas parduotuvėje, • Komercinių sprendimų priėmimas, konkurencinės rinkos analizė ir naujų kolekcijų formavimas.

Išsilavinimas

Laikotarpis	nuo 2003 iki 2008
Išsilavinimas	Aukštasis universitetinis
Mokymosi įstaiga	Vilniaus Pedagoginis Universitetas
Išsilavinimo sritis	Ekonomika
Sritis	Ekonomikos vadyba

Kalbos

Kalbos	Kalbėjimas	Supratimas	Rašymas
Lietuvių	Puikiai	Puikiai	Puikiai

Kompiuterinis raštingumas

IT žinios: Microsoft Office (puikiai); NAVISION (puikiai); AXAPTA (puikiai)

Konferencijos, seminarai, mokymai

Dalyvavau Galimybių arsenalo ir Vilniaus verslo konsultacinio centro rengiamuose seminaruose:
 „Paieškos ir atrankos proceso metodika“ (2010); „Darbuotojų veiklos valdymo sistema“ (2010);
 „Pardavėjų konsultacijos mokymo gidas“ (2009); „Vilniaus verslo konsultacinis centras“ (2009-2010)
 4 ak. val. seminare „Efektyvus klientų aptarnavimas žaislų parduotuvėje“ (2016);

Papildoma informacija

Vairuotojo pažymėjimas	B
------------------------	---

