



Gyvenimo aprašymas (CV)

Norėdami matyti vardą ir pavardę, turite
[Prisijungti](#)

Kokio darbo ieškau? Mano teigiamos savybės

Esu puiki lyderė, sugebanti motyvuoti kolegas asmeniniu požiūriu į atliekamą darbą pavyzdžiu, atsakinga, patikima, organizuota, iniciatyvi, komunikabili, kūrybinga, ypatingai lengvai užmezganti naujas pažintis - tam puikiai praverčia stiprus humoro jausmas.

Ieškau darbo, kuriame galėčiau panaudoti įgimtą komunikabilumo talentą, kuris, bendraujant su žmonėmis (ar tai būtų įmonės klientai, ar bendro tikslo siekianti komanda), nutiesia kelius į užsibrėžtą tikslą. Taip pat, kuriame galėčiau pasitelkti sukauptas žinias bei atskleisti asmenines charakterio savybes, charizmą. Priiminėti svarbius sprendimus bei būti komandos dalimi, siekiant bendro tikslo ir geros darbo kokybės.

Komplimentas sau: visi ankstesni darbdaviai, pranešus apie išėjimą iš darbo, stresuodavo labiau, negu aš, nusprendusi žengti į naujus iššūkius ir išlydėdavo su dideliu liūdesiu. :)

Rekomendacija:

Karlis Ozols

Deputy Head of Wholesale at SIA LĀČI

Monika has played a major role in growing our business in the Lithuanian office, attracted valuable new clients and regained the ones which we had lost. Monika is independent, pro-active, talented and takes on every task with a great sense of responsibility. An excellent employee who is ready to tackle any task which requires using her strongest advantage — extraordinary communication skills.

Pilną CV galėčiau atsiųsti el.paštu, jei mano kandidatūra Jus sudomino.

Pageidaujamas darbas Vadovai

Pageidaujama darbo vieta Vilnius

Kontaktai ir pagrindinė informacija apie mane

Gimimo data	1983-11-28 (42 m.)
Lytis	Moteris
Gyvenamoji vieta	Vilnius
Telefono numeris	<i>Norėdami matyti kontaktus, turite</i> Prisijungti
El. pašto adresas	<i>Norėdami matyti kontaktus, turite</i> Prisijungti

Darbo patirtis

Plačiau apie darbo pobūdį, patirtį	Paskutinė darbovietė: Linearis Translations, UAB, Vilnius, Lietuva. Pardavimų vadovė. Vadovavimas įmonės padaliniui Lietuvoje. Pardavimų strategijos Lietuvoje kūrimas, jos išpildymo, siekiant aukščiausių rezultatų, užtikrinimas. Atstovavimas įmonei įvairiuose renginiuose. Ryšių su esamais klientais palaikymas (susitikimai), naujų klientų pritraukimas. Probleminių situacijų sprendimas.
------------------------------------	---