



Gyvenimo aprašymas (CV)

Norėdami matyti vardą ir pavardę, turite
[Prisijungti](#)

Kokio darbo ieškau? Mano teigiamos savybės

Turiu didelę pardavimo, klientų aptarnavimo, logistikos (organizuojant savo gaminių pristatymą klientams Lietuvoje ir užsienyje) B2B sektoriuje ir vadovavimo pardavimams patirtį. Atlikdavau grupės formavimą - žmonių atranka, apmokymai, įvedimas į darbą. Darbe esu vertinamas už iniciatyvą, kompetenciją, tvirtus ir ilgalaikius santykius su klientais, tinkamą požiūrį į darbą. Savo darbe esu aktyvus, sąžiningas, patikimas ir ištikimas darbuotojas. Mano stipriausios savybės - bendravimas su žmonėmis, optimizmas, pozityvumas, organizaciniai sugebėjimai, sprendimų sudėtingose situacijose suradimas, analitinis, strateginis mąstymas, organizuotumas, punctualumas. Visada "sergu" už įmonę kurioje dirbu, todėl esu pateikęs ne vieną pasiūlymą kaip optimizuoti vieną ar kitą įmonės procesą, daugelis pasiūlymų buvo įgyvendinti. Ieškau vadybininko, klientų aptarnavimo specialisto, logistikos vadybininko, pardavimų vadybininko, darbo.

Pageidaujamas darbas	Vadybininkai, Ekspeditoriai
Pageidaujama darbo vieta	Vilnius

Kontaktai ir pagrindinė informacija apie mane

Gimimo data	1969-05-14 (56 m.)
Lytis	Vyras
Gyvenamoji vieta	Vilnius
Telefono numeris	Norėdami matyti kontaktus, turite Prisijungti
El. pašto adresas	Norėdami matyti kontaktus, turite Prisijungti

Darbo patirtis

Darbo laikotarpis	nuo 1996.08 iki 1997.09
Įmonės pavadinimas	UAB "Saulės spektras"
Darbo sritis	Vadybininkai
Pareigos	Pardavimų vadybininkas
Plačiau apie darbo pobūdį, patirtį	Tiesioginis pardavimas į telefonų katalogus - Lietuvos statyba, Lietuvos auto.

Darbo laikotarpis	nuo 1997.09 iki 2007.10
Įmonės pavadinimas	UAB "Saulės spektras"
Darbo sritis	Projektų vadovai
Pareigos	Pardavimo grupės vadovas
Plačiau apie darbo pobūdį, patirtį	Darbuotojų atranka, apmokymai, grupės planų nustatymas, pardavimo organizavimas, vadovavimas grupei, iškeltų pardavimo planų ir tikslų įgyvendinimas. Dirbau su gerai žinomais leidiniais Mūsų Lietuva, Lietuvos statyba, Lietuvos auto, Lietuvos turizmas, Lietuvos medicina, Info.lt Kūriau reklamos pardavimo į šiuos leidinius pardavimo koncepciją ir struktūrą. Turėjau susiformuoti pardavėjų komandą, apmokyti, paruošti juos darbui. Kolektyvo motyvavimas ir pilna pagalba pardavimo proceso metu. Pavyko pasiekti labai gerų rezultatų. Taip pat dirbau su vidine CRM sistema.
Darbo laikotarpis	nuo 2007.10 iki 2010.09
Įmonės pavadinimas	UAB "Akritas"
Darbo sritis	Vadovai
Pareigos	Pardavimo grupės vadovas
Plačiau apie darbo pobūdį, patirtį	Įmonės veikla - ofsetinės spaudos spaustuvė. Darbuotojų atranka, apmokymai, grupės planų nustatymas, pardavimo organizavimas, vadovavimas grupei, pardavimai, iškeltų tikslų ir planų įgyvendinimas. Įmonėje sukūriau sėkmingai dirbusį eksporto pardavimo skyrių. Vykimas į komandiruotes, parodas. Pagrindiniai komandiruočių maršrutai - Ryga, Sankt-Peterburgas, Varšuva, Minskas. Transporto, logistikos organizavimas pristatant pagamintą produkciją savo klientam. Muitinės procedūrų forminimas. Pritraukiau į įmonę naujų klientų iš Rusijos, Baltarusijos, Latvijos, Estijos, Vokietijos, Švedijos, Norvegijos ir kitų šalių.
Darbo laikotarpis	nuo 2010.09 iki 2015.06
Įmonės pavadinimas	UAB "Spalvų slėnis"
Darbo sritis	Vadybininkai
Pareigos	Pardavimo vadybininkas
Plačiau apie darbo pobūdį, patirtį	Toliau dirbau toje pačioje vietoje, tik pasikeitus savininkams, keitės įmonės pavadinimas. Klientų paieška, pardavimas, ryšio su esamais klientais palaikymas. Vykimas į komandiruotes, parodas. Pagrindiniai komandiruočių maršrutai - Ryga, Sankt-Peterburgas, Varšuva, Minskas. Transporto, logistikos organizavimas pristatant pagamintą produkciją savo klientam. Muitinės procedūrų forminimas.

Darbo laikotarpis	nuo 2015.06 iki 2018.08
Įmonės pavadinimas	UAB "Greita spauda"
Darbo sritis	Vadybininkai
Pareigos	Klientų aptarnavimo vadybininkas
Plačiau apie darbo pobūdį, patirtį	Toliau dirbau toje pačioje vietoje, tik pasikeitus savininkams, keitės įmonės pavadinimas. Klientų paieška ir aptarnavimas, pardavimas, ryšio su esamais klientais palaikymas. Kainų skaičiavimai, pasiūlymų pateikimai. Klientų marketingo kampanijų įgyvendinimas. Darbas su fiziniais ir juridiniais asmenimis. Didžiosios įmonės kurios buvo mano klientai - Philip Morris Baltic, Biovela, Gintaro Baldai, , Bauer, Biok laboratorija ir kitos. Buvau vienas geriausių (pagal apyvartą) įmonės pardavimo vadybininkų. Dirbau su vidine CRM sistema.

Darbo laikotarpis	nuo 2011.09 iki 2018.04
Įmonės pavadinimas	UAB "Bestiary"
Darbo sritis	Vadybininkai
Pareigos	Projekto vadovas
Plačiau apie darbo pobūdį, patirtį	Įmonės veikla - knygų spausdinimas. bendravau su vertimo biurais, organizavau knygų vertimo paslaugas, knygų spausdinimą. Sukūriau mažmeninės prekybos tinklą, darbas sandėlininku, prekių atkrovėju. Vykdyčiau visą įmonės prekybos veiklą - buvau vienintelis jos darbuotojas. Bendravimas su didmeninkais, prekybos tinklais ir t.t.

Išsilavinimas

Laikotarpis	nuo 1976.09 iki 1988.06
Išsilavinimas	Vidurinis bendro lavinimo
Mokymosi įstaiga	44 vidurinė mokykla

Kalbos

Kalbos	Kalbėjimas	Supratimas	Rašymas
Lietuvių	Puikiai	Puikiai	Puikiai
Rusų	Puikiai	Puikiai	Puikiai
Anglų	Pagrindai	Vidutiniškai	Vidutiniškai

Kompiuterinis raštingumas

Dirbau su MS office programomis, excel, word, gmail, powerpoint. Vidinėmis įmonių CRM sistemomis.

Konferencijos, seminarai, mokymai

Esu išklausęs nemažai pardavimo, NLP ir kitų seminarų, mokymų.

Papildoma informacija

Vairuotojo pažymėjimas	B
Vairuoju nuo	1994-09 (31 m.)

Pageidaujamas atlyginimas	800 EUR per mėn.
Šiuo metu uždirbu	1200 EUR per mėn.