



Gyvenimo aprašymas (CV)

Norėdami matyti vardą ir pavardę, turite
[Prisijungti](#)

Kokio darbo ieškau? Mano teigiamos savybės

Žinau, kaip parduoti - nes turiu patirties. Galiu - apie tai kalba pasiekti rezultatai.

17 metų dirbau finansų rinkoje, todėl esu gerai susipažinusi ir įvaldžiusi finansinių produktų pardavimų metodiką, kurią tobulinau mokymų seminaruose ir kursuose ir ją galiu efektyviai pritaikyti Jūsų įmonėje.

Darbo pradžia nuo draudimo produktų (UAB DB Fillix") suformavo tvirtą pardavimų vadybininko poziciją, pagrįstą daugelio produktų sinergetika.

Patirtis Swedbanke (investavimo vadybininkas) suteikė žinių apie bankinius produktus, jų pardavimo strategiją, klientų aptarnavimo įgūdžių.

Sisteminis pardavimas - vienas iš svarbiausių darbo organizavimo principų, kurių rezultatai buvo vieni geriausių Swedbanke ir Ergo Life.

Per visą darbo patirtį tvirtai susiformavo pardavimų, bendravimo ir derybų įgūdžiai su klientais.

Esu veikli, organizuota ir atsakinga asmenybė. Analitinis mąstymas leidžia nuosekliai siekti užsibrėžto tikslo. Iš prigimties esu geras pardavėjas ir idėjų generatorius.

Pageidaujamas darbas Vadybininkai

Pageidaujama darbo vieta Vilnius

Kontaktai ir pagrindinė informacija apie mane

Lytis Vyras

Gyvenamoji vieta Vilnius

Telefono numeris *Norėdami matyti kontaktus, turite*
[Prisijungti](#)

El. pašto adresas *Norėdami matyti kontaktus, turite*
[Prisijungti](#)

Darbo patirtis

Darbo laikotarpis	nuo 1996.05 iki 2002.05
Įmonės pavadinimas	UAB Infolinija
Pareigos	Direktorė
Plačiau apie darbo pobūdį, patirtį	1996m. buvo įkurta įmonė – informacinė tarnyba telefonu. Per du metus (be išorinių investicijų) sukurta kompanija, kuri tapo viena iš pirmaujančių informacinių tarnybų Lietuvoje - darbas su verslo informacijos kaupimu bei pateikimu informacinės tarnybos vartotojams. Darbo patirtis: darbuotojų atranka ir apmokymai; įmonės darbo strategijos planavimas ir koordinavimas; sisteminis pardavimas ir rezultatų analizė; vadovavimas įmonei, kurioje dirbo 50 žmonių.
Darbo laikotarpis	nuo 2002.09 iki 2006.05
Įmonės pavadinimas	UAB DB Fillix
Pareigos	Draudimo projektų vadovė
Plačiau apie darbo pobūdį, patirtį	Finansinis tarpininkavimas: medžiagos apie finansų rinką Lietuvoje sisteminimas: bankai – jų produktai ir paslaugos, investiciniai fondai, turto ir gyvybės draudikai, mokesčiai – GPMI – visa, kas turi būti aktualu apie finansus fiziniam asmeniui. Seminarų apie GPMI mokestinę aplinką rengimas ir konsultavimas.
Darbo laikotarpis	nuo 2006.09 iki 2009.01
Įmonės pavadinimas	AB Swedbankas
Darbo sritis	Investavimo vadybininkas
Pareigos	Investavimo vadybininkas
Plačiau apie darbo pobūdį, patirtį	Dirbau su privačiais ir verslo klientais – investavimo srityje. Sistemingi banko investicinių produktų pardavimai ir konsultacijos
Darbo laikotarpis	nuo 2009.01 iki 2011.05
Įmonės pavadinimas	UAB Parex investicijų valdymas
Pareigos	Pardavimo vadybininkas
Plačiau apie darbo pobūdį, patirtį	Finansinis tarpininkavimas, turto valdymas ir investicinių lėšų pritraukimas
Darbo laikotarpis	nuo 2011.05 iki 2013.03
Įmonės pavadinimas	AB Lietuvos draudimas
Pareigos	Smulkaus verslo draudimo ekspertas
Plačiau apie darbo pobūdį, patirtį	Smulkaus verslo draudimo projektų organizavimas ir pardavimai regione. Vieno iš geriausių smulkaus verslo draudimo pardavimų rezultatai kompanijoje. Grupės formavimas, apmokymai ir užduočių formavimas ir vykdymas.

Išsilavinimas

Laikotarpis	nuo 1992.09 iki 1996.09
Išsilavinimas	Aukštasis universitetinis
Mokymosi įstaiga	Vilniaus Universitetas
Išsilavinimo sritis	Komunikacija ir informacija
Sritis	Žurnalistika

Kalbos

Kalbos	Kalbėjimas	Supratimas	Rašymas
Rusų	Puikiai	Puikiai	Puikiai
Anglų	Gera	Gera	Vidutiniškai

Kompiuterinis raštingumas

Microsoft Office I. gerai

Konferencijos, seminarai, mokymai

“Mercuri International” rengiami kursai

„Profesionalūs pardavimai”;

“Intelektualių resursų sistema” rengiami kursai .

“Vadovavimas įmonei ir jos darbuotojams” ir “Komerinės derybos”.

“Žmogaus studijų centras” -

“Profesionalus pristatymas ir pardavimas”.

„TMD PARTNERS“

„Profesionalios pardavimo technikos“

„DISC pardavimo strategijos”.

„DOOR“ -training and consulting-

„Kiek parduosi rytoj“

„Efektyvūs verslo draudimo pardavimai“

Papildoma informacija

Pomėgiai	Knygos, gamta, filmai, kelionės
Vairuotojo pažymėjimas	B
Vairuoju nuo	1995-10 (30 m.)
Pageidaujamas atlyginimas	1200 EUR per mėn.
Šiuo metu uždirbu	1000 EUR per mėn.